

第六課



有果效的福音對話(一)
-對話的技巧與方法

佈道風格討論



- ❧ 在經文中，你看到的主角有甚麼樣的佈道風格？
- ❧ 這樣的佈道風格有甚麼好處？這種方法可能會有甚麼問題？
- ❧ 這種風格的佈道者，可以怎樣來發展他的能力或接受訓練，以便有效地傳福音？
- ❧ 教會中有哪些活動，可以讓擅長這種風格的人發揮所長？
- ❧ 這種風格的佈道可適合哪一類人？
- ❧ 在你認識的人中，有人會回應這種佈道的風格

佈道風格應用



- ☞ 見: 補充材料
- ☞ 你傳福音的對象適合哪種?
 - ☞ 是你的風格嗎?
 - ☞ 如何與其他風格的組員配搭?

***傳福音失敗或沒有進展，很多時候是彼此風格沒對好。
或忽略了自己風格的優弱點，造成自己傳福音的障礙。

耶穌的佈道風格列舉



☞ 約翰福音四3-26,39-42 撒瑪利亞婦人

未信者的障礙



- ❧ 看不見福音與生活處境的關連
 - ❧ 從沒不知道自己真正的需要或有需要
 - ❧ 佈道者沒有注意到對方的需要
 - ❧ 如何維護真理又符合對方需要?
- ❧ 不承認自己需要救主
 - ❧ 除非認識到自己的軟弱，願意謙卑自己
- ❧ 曾受過基督徒的傷害
- ❧ 不能符合基督徒的標準形象
 - ❧ 對基督徒的誤解

有果效的福音對話_聽的藝術



- ❧ 福音對話之前，學習先聽後說。
- ❧ 聽“佈道對象”
 - ❧ 先聽他的“信仰”“信念”
 - ❧ 他適合哪種風格的佈道者
 - ❧ 了解他的需要或幫助他了解自己真正的需要
 - ❧ 了解他的信主的障礙(未何不信?)

耶穌切合需要



- ☞ 內心空虛
- ☞ 漫無目的
- ☞ 怕死
- ☞ 要求平安
- ☞ 孤單
- ☞ 不能自制
- ☞

- ☞ 耶穌真能滿足你一切的需要?
- ☞ 慕道友可以不必透過基督而得到這些滿足嗎?
- ☞ 一個自滿自足、自稱毫無需要的人，有何辦法?

有果效的福音對話_問的技巧



- ❧ 問問題: (理性風格型必需深入學習)
 - ❧ 探詢式: 引發他對福音的興趣，不是強行灌輸。
 - ❧ 澄清式: 挖掘他的信仰矛盾，將問題丟回給對方，呈現不確定感，並暴露錯誤的信念，並自行攻破。
 - ❧ 注意: 不能只是拆解未信者的信仰。目的是讓他更敞開，更好奇地想了解耶穌，或願意再與我們談話。

結語



- ❧ 唯有耐心的聆聽對方說話，把對方的話聽進去時，你才了解他們的信仰觀點和需要。
- ❧ 你才能發出有意義的問題，來釐清他們的信念，探索他對自己信仰的了解程度，幫助他真實的反思與自我評估。
- ❧ 注意: 不要自認非常了解對方的信仰。要用澄清式的問題，避免產生誤會。
- ❧ 小心別太多預設立場。
- ❧ 訓練自己，特別是提問的藝術。“問回去”是很好的問題。

福音對話之前的提醒..



- ❧ 傳福音是一個過程
- ❧ 傳福音不等於要收割
- ❧ 幫助未信者更靠近耶穌
- ❧ 需要時間思考
- ❧ 所以...
 - ❧ 不一定一次就將福音的信息全部講出來
 - ❧ 目標是讓對方自己渴望繼續談下去(渴望再見面)
 - ❧ 越多機會接觸的朋友更要“少即是多”
 - ❧ 敏銳聖靈的提醒, 加深談話深度

***你是傳“福音”(福音為物件)，還是在介紹這位“耶穌”(福音是關係)?

回家作業



- ❧ 這周與人談話時，練習更專注地傾聽。
- ❧ 傾聽對方的需要與信仰的矛盾
- ❧ 找出需要澄清的問題，打開更多屬靈的對話
- ❧ 想想有甚麼關鍵問題可以刺激思考？